

CSK Webinar «Das überzeugende Executive Summary»

Datum: Montag, 6. September 2010, 11.30 Uhr (GMT +2.00)

Dauer: ca. 45-60 Minuten

Teilnahmegebühr: EUR 60,- / CHF 75.-
(sie erhalten nach der Registrierung eine Rechnung)

Der Referent:
Christopher S. Kälin, Managing Partner CSK

Inhalt:

Sie fragen sich, wie das Executive Summary Ihres Angebots aussehen muss? Welchen Inhalt und welche Struktur sollte es haben? Wer liest das überhaupt, und was erwarten die? Christopher S. Kälin präsentiert in diesem Webinar, welche Regeln beim Schreiben des Executive Summary einzuhalten sind, welche typischen Fehler oft gemacht werden, und wie die Leser eine Executive Summary bewerten. Sie erhalten praktische Tipps und wertvolle Beispiele.



Folgende Best-Practice-Aspekte werden in diesem Webinar behandelt:

- Wie lange kann/darf ein Executive Summary sein?
- Wann wird es geschrieben?
- Wer soll es schreiben?
- Wer liest es? Und warum? Mit welcher Brille?
- Kann oder soll das Executive Grafiken beinhalten?
- Welche Inhalte sollten rein? Und was nicht?
- Welche Struktur hat ein Executive Summary?
- Was sind die typischen Fehler beim Schreiben des Executive Summary?
- In welchem Format sollte das Executive Summary verfasst sein?
- Welchen Schreibstil soll man verwenden?
- Muss es unterschrieben werden?
- Muss/kann der Preis ins Executive Summary? Und warum?

zur Online-Registrierung:

http://www.cskmanagement.com/webinar/anmeldung_form.html